

*Pretre AS er ein leiande aktør i Noreg innanfor prosjektering og produksjon av prefabrikerte trekonstruksjonar – takstol, precut og bjelkelag – og er landets største takstolprodusent. All produksjon skjer ved eigne fabrikkar i Stryn, Gausdal, Steinkjer, Tvedestrand og Jæren. Gausdal-fabrikken opna i 2010 og er Europas mest moderne takstolfabrikk. Mellom kundane våre er dei leiande husbyggekjedane, entreprenørane og byggevareforretningane i landet. Totalt er vi 150 tilsette og har ei årsomsætning på om lag 350 mill. Pretre har ei solid økonomisk plattform, noko som er viktig for vidare vekst og utvikling.*

Vi i Pretre søker etter en ny uteselger på Østlandet. Stillingen er en operativ uteselger-stilling som gjør at man stort sett er på farten til enhver tid. Våre kundegrupper er byggevarehandelen og det utførende ledd innen bygg.

## Salgsansvarlig Østlandet

### Arbeidsoppgaver:

- Kundebehandling og prosjektsalg/teknisk salg
- Intern rapportering CRM
- Oppsøkende salg mot forhandler, entreprenører og hus/hyttebyggere, både nye og eksisterende kunder
- Bearbeide og utvikle etablert kundeportefølje
- Bearbeide og utvikle nye kunder i samarbeid med salgsledelse
- Gjennomføring av kundeaktiviteter

### Ønskede kvalifikasjoner:

- Teknisk utdanning innen bygg
- Salgserfaring fra oppsøkende salg, gjerne lignede stilling
- Erfaring med prosjektrelatert arbeid
- Vant med reisevirksomhet

### Personlige egenskaper:

- Gode kommunikasjons- og samarbeidsegenskaper
- Selvstendig og resultatorientert innstilling
- Utadvendt, kontaktskapende og markedsorientert
- Fremoverlent og trives med høyt tempo
- Gode samarbeidsevner
- Selvstendig og selvgående
- God gjennomføringskraft
- Nøyaktige og strukturerte arbeidsmetoder
- Kunde og serviceorientert
- Lærevillig og uredde
- Glad i å reise og være på farten

Det er mye løsningsalg og prosjektmøter, så søkeren må inneha en god byggeteknisk forståelse. Vi søker fortrinnsvis etter en kandidat med minimum teknisk fagskole, med god salgserfaring fra lignende jobb, men relevant erfaring kan kompensere for utdanning.

Distriktet er i utgangspunktet Hedmark, Oppland, Akershus, Østfold, Buskerud, deler av Telemark og deler av Vestfold, men det kan deles litt på av salgssjef utesalg. Stillingen er utfordrende og har konkurransedyktige betingelser samt firmabil/bilordning.

Ved spørsmål: kontakt Tom Roger Engen telefon 90792930 mail: [tom.roger@pretre.no](mailto:tom.roger@pretre.no) eller Kjell Arve Bjørnstad telefon 90154489 mail: [kjell.arve@pretre.no](mailto:kjell.arve@pretre.no)

Søknadsfrist: løpende vurdering